



Mit Leidenschaft, Sorgfalt und Fachwissen veredeln wir Einsiedler Bergmilch zu hochwertigen Milchprodukten und erstklassigen Käse-Spezialitäten. In unseren Gastrobetrieben, in unserem RegioShop und an Food-Events bringen wir Tradition und Genuss auf den Teller – ehrlich, kreativ und regional verwurzelt. Führungen, Kurse und Erlebnisse machen unser Handwerk und Traditionen erlebbar und schaffen wahre Begegnungen zwischen Menschen, Natur und Kultur.

Zur Leitung unseres Geschäftsfeldes Verkauf suchen wir dich per sofort oder nach Vereinbarung. Du bist eine motivierte und engagierte Persönlichkeit, die mit uns die Zukunft gestaltet.

## **Leiter Verkauf und Mitglied der Geschäftsleitung 100% (m/f)**

### **Was du bewegst**

- Strategische und personelle Führung sowie Entwicklung des Verkaufsteams
- Strategische Betreuung und nachhaltige Weiterentwicklung bestehender Key Accounts und Fachgeschäften im Schweizer Detailhandel inkl. Budgetverantwortung sowie Kundenakquise
- Führen von Jahresgesprächen und Vertragsverhandlungen inklusive Preisgestaltung, Listungen, Aktionen und Konditionen
- Verantwortung für die kundenspezifische Planung und operative Umsetzung von Wachstums- und Massnahmenplänen zur Erreichung von Volumen- und Umsatzzielen in enger Zusammenarbeit mit der Produktion (Käserei) inkl. aktivem Controlling und Steuerungsmassnahmen
- Ausgezeichnetes Kundenverständnis und bereichsübergreifende Projektumsetzung mit den relevanten Abteilungen
- Proaktives und innovatives Produktmanagement
- Mitarbeit im RegioShop und an grossen Food Events

### **Was du mitbringst**

- Ausgeprägte Leidenschaft für Food, Empathie und Engagement, Hands-on-Mentalität sowie Belastbarkeit
- Von Vorteil mit Erfahrung in leitenden Verkaufsfunktionen mit nachgewiesener Fähigkeit, Ziele zu erreichen oder zu übertreffen
- Nachweisliche Kompetenz bei der Verhandlung und dem Abschluss kritischer Verkaufsverträge
- Ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und professionelles Auftreten
- Sehr gute Anwendungskennnisse in den Office Programmen Word, Excel, PowerPoint und HS-Soft (CRM)
- Ausgezeichnete schriftliche und mündliche Kommunikationsfähigkeiten, einschliesslich der Fähigkeit, den Mitarbeitenden auf allen Ebenen der Organisation Verkaufsstrategie, Verkaufskonzepte und Ergebnisse zu präsentieren
- Sehr gute Schweizerdeutsch- und Deutschkenntnisse, Englisch- und Französischkenntnisse von Vorteil
- Führerausweis Kategorien B und BE (Food-Trailer)

### **Es reizt dich**

mit Ausdauer und Hingabe ein Gespür für unsere Produkte, Kunden und Verbraucher sowie dein Team zu entwickeln und damit unser wachsendes Unternehmen entscheidend weiterzubringen.

### **Dann kontaktiere**

Rene Schönbächler, Geschäftsführer unter [personal@milchmanufaktur.ch](mailto:personal@milchmanufaktur.ch)

Milchmanufaktur Einsiedeln AG, Alpstrasse 6, 8840 Einsiedeln +41 55 412 68 83